

# العقود والمشتريات الدولية



**GENTEX<sup>®</sup>**  
TRAINING CENTER



## المقدمة

لم يعد عالم التجارة محصوراً بالحدود. تنخرط الشركات من جميع الأحجام بشكل متزايد في المعاملات الدولية، مما يوفر فرصاً مثيرة وتحديات فريدة من نوعها. تعد ممارسات التعاقد والمشتريات الدولية الفعالة أمراً بالغ الأهمية للتغلب على هذه التعقيدات وضمان تحقيق نتائج ناجحة. يزود هذا البرنامج المكثف الذي يستمر خمسة أيام، والذي يقدمه مركز جينتكس للتدريب، المشاركين بالمعرفة والمهارات العملية اللازمة للتنقل في تعقيدات العقود الدولية والتنقل في عمليات الشراء عبر الحدود. من خلال ورش العمل التفاعلية، ودراسات الحالة الجذابة، والمحاكاة الواقعية، ستكتسب فهماً شاملاً للاعتبارات القانونية الرئيسية، واستكشاف أنظمة التجارة الدولية، وتطوير استراتيجيات لإدارة المخاطر وتعزيز الشراكات العالمية الناجحة.

## أهداف دورة العقود والمشتريات الدولية:

- إتقان المبادئ الأساسية للعقود الدولية واختلافاتها الرئيسية عن العقود المحلية.
- تطوير فهم قوي لقوانين ولوائح التجارة الدولية التي تؤثر على العقود والمشتريات.
- تعلم الاعتبارات القانونية الأساسية للمعاملات الدولية، بما في ذلك اختيار القانون والولاية القضائية وحل النزاعات.
- استكشاف المصطلحات والبنود الأساسية الشائعة في العقود الدولية، مثل مصطلحات التجارة الدولية وطرق الدفع.
- تطوير المهارات اللازمة لتحديد وتخفيف المخاطر المحتملة المرتبطة بالعقود والمشتريات الدولية.



- تعلم استراتيجيات التغلب على الاختلافات الثقافية وتعزيز التواصل الفعال في التفاعلات التجارية العالمية.
- التقنيات الرئيسية لإدارة عمليات الشراء الدولية، بما في ذلك اختيار الموردين والتفاوض على العقود.
- تحليل دراسات الحالة الواقعية لفهم كيفية تطبيق مبادئ التعاقد والمشتريات الدولية في الممارسة العملية.
- صياغة خطة عمل شخصية لتنفيذ استراتيجيات فعالة لإجراء المعاملات التجارية الدولية الناجحة.

## منهجية الدورة

يستخدم هذا البرنامج التفاعلي نهجاً يركز على المشاركين. فهو يمزج بين محاضرات من خبراء التجارة الدولية والقانونيين مع ورش عمل جذابة ومناقشات جماعية وتحليل دراسات الحالة وتمارين عملية في صياغة البنود الأساسية للعقود الدولية وفرص التعلم من نظير إلى نظير. ينخرط المشاركون بنشاط في سيناريوهات التفاوض على العقود، ومحاكاة عمليات الشراء الدولية، وتطوير استراتيجيات لإدارة المعاملات عبر الحدود. ومن خلال التعلم التجريبي، يكتسب المشاركون الأدوات العملية والمعرفة النظرية اللازمة للتغلب على تعقيدات التعاقد والمشتريات الدولية بثقة، مما يساهم في تحقيق نتائج ناجحة في السوق العالمية.

## الفئات المستهدفة

- محترفوا الأعمال الدوليون والمديرون ورجال الأعمال المشاركون في المعاملات عبر الحدود.
- متخصصو المشتريات والمشتريات الذين يسعون إلى تعزيز مهاراتهم في ممارسات الشراء الدولية.
- المهنيين القانونيين المهتمين بتوسيع معرفتهم بقانون العقود الدولي.



- أي شخص مهتم بتطوير المعرفة والمهارات اللازمة للتنقل في عالم العقود والمشتريات الدولية بفعالية.

## محتوى دورة العقود والمشتريات الدولية:

### اليوم الأول: أساسيات التعاقد الدولي: فهم الاختلافات الرئيسية

- الكشف عن أهمية العقود الدولية في بيئة الأعمال المعولمة اليوم
- استكشاف الاختلافات الرئيسية بين العقود المحلية والدولية: الاعتبارات القانونية والتعقيدات
- إزالة الغموض عن قوانين ولوائح التجارة الدولية: التأثير على العقود والمشتريات

### اليوم الثاني: بناء الإطار القانوني: اختيار القانون، والاختصاص القضائي، وحل النزاعات

- فهم أهمية اختيار بنود القانون في العقود الدولية
- استكشاف خيارات الاختصاص القضائي وآليات تسوية النزاعات في المعاملات عبر الحدود
- تعلم استراتيجيات التخفيف من المخاطر القانونية من خلال صياغة العقود الفعالة



## اليوم الثالث: البنود الأساسية والمصطلحات التجارية الدولية: فك رموز لغة العقود الدولية

- إتقان البنود الرئيسية الشائعة في العقود الدولية: شروط الدفع، وشروط التجارة الدولية، والملكية الفكرية
- استكشاف مصطلحات التجارة الدولية المختلفة المصطلحات التجارية الدولية وآثارها على المخاطر والمسؤولية
- تنمية مهارات التفاوض ووضع اللمسات النهائية على الشروط التعاقدية في الاتفاقيات الدولية

## اليوم الرابع: إدارة المخاطر وتعزيز التعاون: التنقل في المشهد الدولي

- تحديد وتخفيف المخاطر المحتملة المرتبطة بالعقود والمشتريات الدولية
- استكشاف استراتيجيات إدارة الاختلافات الثقافية والتواصل الفعال في الأعمال التجارية العالمية
- تعلم تقنيات بناء الثقة وتعزيز الشراكات طويلة الأمد مع الموردين الدوليين



## اليوم الخامس: تجميع كل ذلك معاً: تخطيط العمل ودراسات الحالة في الأعمال التجارية الدولية

- تحليل دراسات الحالة الواقعية لممارسات التعاقد و مشتريات دولية ناجحة وأخرى غير ناجحة
- تحديد أفضل الممارسات للتفاوض الفعال على العقود الدولية وإدارة المشتريات
- صياغة خطة عمل مخصصة لتنفيذ استراتيجيات إجراء المعاملات الناجحة عبر الحدود

### الخاتمة:

من خلال إكمال هذا البرنامج الشامل الذي يقدمه مركز جينتكس للتدريب بنجاح، يكتسب المشاركون أساساً قيمياً في العقود والمشتريات الدولية. وسيكونون مجهزين للتعامل مع التعقيدات القانونية للمعاملات العالمية، وإدارة المخاطر بفعالية، والمساهمة في بناء شراكات ناجحة تدفع النمو في السوق الدولية. وتمكنهم هذه المعرفة من اغتنام الفرص والتغلب على التحديات بثقة، مما يعزز الميزة التنافسية على الساحة العالمية.