

استراتيجيات متقدمة في إدارة العقود



GENTEX®
TRAINING CENTER



المقدمة:

أصبحت إدارة العقود من المهارات الأساسية في المؤسسات التي تسعى لضمان الامتثال، وتحقيق القيمة، والحد من المخاطر القانونية والمالية. ومع تزايد تعقيد العقود، بزرت الحاجة إلى استراتيجيات متقدمة لإدارة دورة حياة العقود بفعالية.

توفر هذه الدورة للمشاركين الأدوات والأساليب العملية لفهم الجوانب القانونية والتنظيمية والتجارية للعقود. كما تركز على كيفية المواءمة بين التزامات العقود والأهداف المؤسسية من خلال تطبيق أفضل الممارسات في التفاوض، وإدارة الأداء، والتحكم بالمخاطر، بما يعزز من كفاءة وفعالية عمليات الشراء والتعاقد داخل المؤسسة.

أهداف دورة استراتيجيات متقدمة في إدارة العقود:

- التعرف على دورة حياة العقد وكيفية إدارتها بطريقة استراتيجية.
- تطبيق تقنيات متقدمة في التفاوض على العقود المعقدة.
- تحليل المخاطر التعاقدية والتعامل معها بفعالية.
- مراقبة أداء العقود باستخدام مؤشرات الأداء الرئيسية.
- تحسين التواصل مع الموردين وأصحاب المصلحة.
- فهم الجوانب القانونية والامتثال في العقود.
- تصميم إجراءات إغلاق العقود بشكل احترافي.
- استخدام الأنظمة الرقمية في إدارة العقود لتعزيز الشفافية.
- تطوير عقود مرنّة تدعم أهداف المنظمة وتقلل من النزاعات.



منهجية الدورة:

تعتمد الدورة على المحاضرات التفاعلية، ودراسات الحالة الواقعية، وتمارين جماعية، وورش عمل تطبيقية تتيح للمشاركين اكتساب المعرفة من خلال التفاعل العملي.

الفئات المستهدفة:

- مدراء ومتخصصو العقود
- موظفو المشتريات وسلسلة التوريد
- مدراء المشاريع
- موظفو الشؤون القانونية والامتثال
- مسؤولو إدارة الموردين
- المدراء التنفيذيون في القطاعات التجارية والتشغيلية

محتوى دورة استراتيجيات متقدمة في إدارة العقود:

اليوم الأول: دورة حياة العقد والأسس الاستراتيجية

- نظرة شاملة على مراحل دورة حياة العقد
- أهمية الإدارة الاستراتيجية للعقود
- الأدوار والمسؤوليات في إدارة العقود



- بناء هيكل حوكمة فعال للعقود

- لمحة عن أطر وسياسات الامتثال

اليوم الثاني: إدارة المخاطر والجوانب القانونية

- تحديد وتحليل المخاطر في العقود

- صياغة البنود القانونية لتقليل التعرض للمخاطر

- بنود القوة القاهرة والمسؤولية والتعويض

- إدارة العقود الدولية ومتعددة الاختصاص

- آليات حل النزاعات والامتثال القانوني

اليوم الثالث: تكتيكات التفاوض المتقدمة

- التحضير للتفاوض وتحديد الأهداف والبدائل

- استراتيجيات التفاوض التعاوني والتنافسي

- التعامل مع توازنات القوى أثناء التفاوض

- فهم دوافع الموردين وأساليبهم

- صياغة اتفاقيات معدلة ومتوازنة للطرفين

اليوم الرابع: إدارة الأداء والتواصل

- تطوير مؤشرات الأداء وإجراءات المراقبة



- التعامل مع حالات ضعف الأداء أو الانتهاك
- استراتيجيات إدارة العلاقات والتواصل
- آليات المراجعة والتقارير الدورية
- إدارة التغيير ضمن دورة حياة العقد

اليوم الخامس: التكنولوجيا والإغلاق والتحسين

- الأنظمة الإلكترونية لإدارة العقود
- أتمتة العمليات التعاقدية والتحول الرقمي
- خطوات إغلاق العقود والتوثيق النهائي
- تقييم ما بعد العقد وتغذية راجعة من الموردين
- تحسين استراتيجيات العقود بشكل مستمر

الخاتمة:

من خلال اجتياز دورة استراتيجيات متقدمة في إدارة العقود مع مركز جنتكس للتدريب، سيكتسب المشاركون معرفة متقدمة في إدارة العقود، مما يمكّنهم من مواجهة التحديات المعقدة وتحقيق قيمة مضافة في العمليات التعاقدية. تمكّنهم المهارات المكتسبة من بناء بيئة تعاقدية فعالة تدعم النجاح المؤسسي.