

إدارة العقود في النفط والغاز

القاهرة - مصر

05 - Dec 2027 - 09 - Dec 2027

\$5,500

GENTEX[®]
TRAINING CENTER



المقدمة:

تعد إدارة العقود في صناعة النفط والغاز من العناصر الأساسية التي تساهم في نجاح المشاريع وتحقيق الأهداف المالية والتشغيلية. إن هذه الصناعة تتسم بالتعقيدات القانونية والتجارية، حيث تشمل العديد من الأطراف والمصالح المتنوعة. لذلك، فإن إدارة العقود بفعالية تتطلب فهماً عميقاً للممارسات القانونية والمالية والتنظيمية، فضلاً عن القدرة على التفاوض، صياغة الشروط، ومتابعة تنفيذ بنود العقد.

تقدم مركز جنتكس للتدريب دورة "إدارة العقود في النفط والغاز" التي تهدف إلى تزويد المشاركين بالمهارات اللازمة لإدارة العقود بكفاءة، بدءاً من مرحلة التفاوض وصولاً إلى التنفيذ والتسوية. في هذه الدورة التي تمتد على 5 أيام، سيكتسب المشاركون معرفة شاملة حول دورة حياة العقود، التفاوض، إدارة المخاطر، وضمان الامتثال. كما سيعملون على تطوير المهارات اللازمة لمواجهة التحديات التي قد تظهر أثناء تنفيذ هذه العقود.

أهداف دورة إدارة العقود في النفط والغاز:

- فهم دورة حياة العقد: تقديم فحص شامل لكل مرحلة من مراحل العقد، من البداية وحتى الإغلاق، مع التركيز على التفاوض، الصياغة، التنفيذ، والمتابعة.
- التمكن من التفاوض وصياغة العقود: تعليم المشاركين أساليب التفاوض الفعالة وصياغة بنود عقود النفط والغاز بما يضمن حقوق جميع الأطراف ويفي بالمعايير القانونية والصناعية.
- إدارة المخاطر: تدريب المشاركين على كيفية التعرف على المخاطر المختلفة المالية، القانونية، التشغيلية وإدارتها ضمن شروط العقد.



- الامتثال القانوني والتنظيمي: تمكين المشاركين من فهم الإطار القانوني والتنظيمي الذي يحكم عقود النفط والغاز، بما في ذلك اللوائح المحلية والدولية.
- مراقبة الأداء وضمان التنفيذ: تطوير مهارات المشاركين في مراقبة تنفيذ العقد وضمان التزام الأطراف المعنية بالشروط والجدول الزمني المحدد.
- حل النزاعات: تعليم المشاركين أساليب حل النزاعات بما في ذلك التحكيم، الوساطة، والتقاضي، وكيفية التعامل مع التحديات القانونية أثناء فترة تنفيذ العقد.
- أفضل ممارسات إدارة العقود: تعلم كيفية تطبيق أفضل ممارسات إدارة العقود بما في ذلك التعامل مع التعديلات، الانتهاكات، والتسويات بنجاح.

منهجية الدورة:

- محاضرات وجلسات تعليمية: محاضرات تركز على الأساسيات النظرية لإدارة العقود في صناعة النفط والغاز.
- دراسات حالة: تحليل دراسات حالة حقيقية لتوضيح المفاهيم الرئيسية.
- ورش عمل تفاعلية: تطبيق عملي للمفاهيم من خلال ورش عمل جماعية.
- تمارين محاكاة: مواقف تمثيلية لممارسة التفاوض وحل النزاعات.
- تقييمات دورية: لتقييم مدى فهم المشاركين للمفاهيم المطروحة.

الفئات المستهدفة:

- مديرو العقود: المسؤولون عن إدارة عقود النفط والغاز طوال دورة حياتها.



- الموظفون في قسم المشتريات: الذين يشاركون في عملية التفاوض وتنفيذ العقود.
- المحامون والمستشارون القانونيون: الذين يتخصصون في عقود النفط والغاز.
- مديرو المشاريع: الذين يديرون مشاريع النفط والغاز ويتعاملون مع العقود المرتبطة بهذه المشاريع.
- مديرو سلسلة التوريد: المسؤولون عن تنفيذ العقود مع الموردين والمقاولين.
- المسؤولون الماليون: الذين يديرون الجوانب المالية للعقود ويضمنون الامتثال للميزانيات والشروط المالية.
- مديرو المخاطر: الذين يركزون على تقييم وإدارة المخاطر المرتبطة بعقود النفط والغاز.
- فرق الأعمال والتطوير التجاري: الذين يشاركون في التفاوض وتنفيذ العقود مع العملاء والموردين.

محتوى دورة إدارة العقود في النفط والغاز:

اليوم الأول: مقدمة في عقود النفط والغاز

- أنواع العقود في صناعة النفط والغاز: عقود الاستكشاف، الإنتاج، الخدمة، المشتريات، إلخ.
- دورة حياة العقد في صناعة النفط والغاز.
- القضايا القانونية والتنظيمية الرئيسية.
- مقدمة عن الأطراف الرئيسية في العقود ودورهم في التنفيذ.
- ورشة عمل: تحديد أنواع العقود في سيناريوهات حقيقية.



اليوم الثاني: التفاوض وصياغة العقود

- أهمية التفاوض الفعال في عقود النفط والغاز.
- استراتيجيات وأساليب التفاوض.
- صياغة بنود عقد واضحة وقابلة للتنفيذ.
- التركيز على تخصيص المخاطر، الجداول الزمنية، وأداء الأطراف.
- تمرين محاكاة: محاكاة عملية التفاوض على العقود.

اليوم الثالث: إدارة المخاطر في عقود النفط والغاز

- تحديد وتقييم المخاطر في عقود النفط والغاز.
- استراتيجيات لتقليل المخاطر المالية، التشغيلية، والقانونية.
- بنود عقود تهدف إلى إدارة المخاطر.
- دراسة حالة: تقييم المخاطر في العقود المعقدة.

اليوم الرابع: مراقبة الأداء وضمان الامتثال

- طرق مراقبة أداء العقود.
- كيفية إدارة مؤشرات الأداء الرئيسية والتقييمات.
- ضمان الامتثال لشروط العقد.
- دور التدقيق والمراجعات في إدارة العقود.



- ورشة عمل: تطوير خطة لمراقبة الأداء.

اليوم الخامس: حل النزاعات وإغلاق العقود

- طرق مختلفة لحل النزاعات: التحكيم، الوساطة، التقاضي.

- استراتيجيات لتقليل النزاعات في عقود النفط والغاز.

- إدارة التعديلات، الانتهاكات، والمطالبات.

- أفضل ممارسات لإغلاق العقد والتقييم بعد التنفيذ.

- نشاط جماعي: إعداد خطة لحل النزاعات.

الخاتمة:

عند إتمام دورة إدارة العقود في النفط والغاز بنجاح في مركز جنتكس للتدريب، سيكون المشاركون قد اكتسبوا المهارات والمعرفة اللازمة لإدارة العقود بكفاءة في صناعة النفط والغاز. سيتمكنون من التفاوض على العقود، صياغتها، وتنفيذها بنجاح، مع ضمان الامتثال لجميع القوانين والتوجيهات. سيساهم هذا التدريب في تعزيز كفاءاتهم الفردية وكذلك في تحسين فعالية العقود داخل مؤسساتهم، مما يضمن تحقيق نتائج ناجحة وربحية في المشاريع والعقود ذات الصلة.